



Ori Wiener (MCIM)

ori.wiener@garaconsulting.com

www.garaconsulting.com

Tel: +49 (069) 74 22 77 40 Mob: +49 (0) 173 722 9121

Ori Wiener ist **Executive Coach** und **strategischer Business Development Berater**; seine Erfahrung und seine Kompetenzen erlauben es ihm, Unternehmer, leitende Führungskräfte und deren Organisationen zu unterstützen. Schwerpunktmäßig arbeitet er für Dienstleistungsunternehmen.

Vor seiner Tätigkeit als Unternehmensberater und Executive Coach war Ori Wiener **Interims Marketing Director** und **Global Head of Business Development** bei Linklaters, einer der weltweit führenden Wirtschaftskanzleien. In dieser Eigenschaft war er maßgeblich daran beteiligt, die erfolgreichen, weltweiten Akquise- und Marketingstrategien der Kanzlei zu formulieren und durchzusetzen. Dazu gehörten:

- Die Einführung eines branchenorientierten Akquise- und Marketingansatzes.
- Verstärkte Kundenorientierung durch die Verbesserung der CRM-Prozesse, die Definition von Zuständigkeiten sowie durch Mandantenbefragungen.
- Kundensegmentierung und -priorisierung.
- strategische Preisfestsetzung und Honorarverhandlungen.
- die Entwicklung neuer Produkte und Services.
- sowie die Umstrukturierung der Marketing Abteilung.

Als einer der führenden Abteilungsleiter und später als Chef der Marketingabteilung von Linklaters war Ori Wiener zudem für die **Personalentwicklung** und das **Leistungsmanagement** von Teammitgliedern und Kollegen verantwortlich – als Manager, Mentor oder Coach.

Bevor Ori Wiener bei Linklaters einstieg, war er 16 Jahre lang **Investmentbanker** bei S.G. Warburg/ UBS und Lehman Brothers; er arbeitete unter anderem in London, New York und Mexico City. Zu seinen Aufgaben während dieser Zeit zählte die Führung eines globalen Sektorteam und die Betreuung von „Blue Chip“-Unternehmen; zudem nahm er verschiedene Rollen in den M&A-, Corporate Finance- und Capital Markets-Teams der Banken ein. Zu seinen Tätigkeitsgebieten gehörte auch der Wertpapierhandel und -sales.

Ori Wiener ist Absolvent der **Oxford University** (Biochemie) und hat einen **MBA** der **London Business School**. Er ist Mitglied des Chartered Institute of Marketing und **Gründungspartner der Møller Professional Services Firms Group Cambridge**, einer der weltweit führenden Beratungsgesellschaften für Dienstleistungsunternehmen.

Aktuelle oder vor kurzem abgeschlossene **Coaching Mandate**:

- Der Managing Partner einer internationalen Kanzlei der die Expansionsstrategie seiner Kanzlei neu definieren musste, angesichts der aktuellen Entwicklungen in den internationalen Märkten.
- Eine Reihe von Partnern in verschiedenen Kanzleien, die sich mit diversen beruflichen Herausforderungen und Übergangssituationen auseinandersetzen.
- Leitende Manager verschiedener „Business Services“-Funktionen, die sich mit Themen des persönlichen und institutionellen Performance Management beschäftigten.

Herr Wiener ist **Absolvent des Meyler Campbell Executive Coach Program**, welches mit der Worldwide Association of Business Coaches (WABC), der Association for Coaching und der Solicitors' Regulation Authority akkreditiert ist. Herr Wiener ist auch persönlich mit der **Worldwide Association of Business Coaches** (WABC) akkreditiert. Er führt Coachings in Englisch und auf Deutsch durch.

Feedback von Mandanten:

“I love the way you alternate pace with space for reflection, it gives me both energy and room for introspection”

“Sie wissen genau, wann Sie meine Kommentare und Antworten hinterfragen müssen. Gleichzeitig helfen Sie mir dabei, wichtige Einblicke auf meine eigene Art und Weise zu erreichen.”

“This is hard work and not always easy to accept or do, but it is really helping me get to the bottom of things”